

Product Governance Sheet

RIZIKOVÉ ŽIVOTNÍ POJIŠTĚNÍ ELÁN

Pojišťovna/Pojistitel: *Komerční pojišťovna, a. s. (KB Pojišťovna)*
Datum: *12. 6. 2023*
Kontext: *Facelift existujícího produktu*
Spuštění nabídky: *S novými pojistnými podmínkami ze dne 17. 6. 2023*

1. Vlastnosti produktu

Elán je rizikové životní pojištění (RŽP) poskytované KB Pojišťovnou. Základním pojištěním je pojištění pro případ smrti, které lze rozšířit o doplňková pojištění a poskytnout kompletní pojistnou ochranu pro případ úrazu nebo nemoci. Zájemce o pojištění si může vybrat a upravovat rozsah pojistné ochrany z široké nabídky pojištění a zároveň si určit pojistnou částku. Jedná se o úpravu předchozí verze produktu.

- *Typ produktu:*
Individuální rizikové životní pojištění
- *Vstupní věk pojištěných:*
Viz jednotlivá rizika
- *Výstupní věk pojištěných:*
Viz jednotlivá rizika
- *Pojištění pro dospělého pojištěného:*
Smrt, invalidita, snížená soběstačnost, závažná onemocnění, hospitalizace, pracovní neschopnost, úrazové pojištění
Pojištění pro děti:
Úrazové pojištění, hospitalizace, závažná onemocnění, snížená soběstačnost, ošetřování dítěte
- *Pojistné částky:*
Viz jednotlivá rizika
- *Zdravotní oceňování:*
Dospělý pojištěný – zdravotní dotazník nebo prohlídka (v závislosti na věku a pojistných částkách)
- *Výše pojistného:*
Definována sazebníkem KB Pojišťovny

Změny od 17. 6. 2023:

- *Úpravy pojištění pracovní neschopnosti:*
 - Bez zkoumání příjmu pro denní dávky do 600 Kč
 - Bez výluky na bolesti zad a žloutenku
 - Plnění za onemocnění zad až 60 dní pro každou pojistnou událost
 - Navýšení pojistného plnění z jedné pojistné události z 365 na 730 dní
- *Úpravy se týkají pouze nově sjednaných smluv*

2. Cílový trh

RŽP Elán je určeno širokému spektru zájemců z řad fyzických osob, nabízející pestrý výběr pojistných nebezpečí, kteří chtějí být zajištěni pro případ nenadálých životních událostí. RŽP Elán je nastaveno tak, aby si zákazník zvolil rozsah limitů a délku platnosti jednotlivých pojistných nebezpečí, odpovídající jeho individuálním potřebám

Pojištění je určeno pro:

- *osoby s obvyklým pobytem v České republice, které chtějí být pojištěny pro případ smrti, úrazu, nemoci nebo invalidity*

- osoby, které chtějí být pojištěny v rámci rizik a limitů následujících pojistných částek:

Pojistné nebezpečí	Vstupní věk		Výstupní věk	Pojistná částka (Kč)	
	Min.	Max.		Min.	Max.
Smrt	15	70	75	10 000	Dle příjmu a věku
Invalidita	18	60	65	50 000	Dle příjmu a věku ID I. stupně max. 1 500 000
Snížená soběstačnost	18	60	65	50 000	1 000 000
Závažná onemocnění	15	60	65	50 000	1 500 000
Pracovní neschopnost	18	60	65	100	2 000
Smrt úrazem	15	60	65	50 000	10 000 000
Trvalé následky úrazu	15	60	65	50 000	2 000 000
Hospitalizace	15	60	65	100	2 000
Hospitalizace úrazem	15	60	65	100	2 000
Poškození úrazem	15	60	65	20 000	400 000
Zproštění od placení	18	60	65		
Pojištění úvěru-Smrt	18	60	75	10 000	20 000 000
Pojištění úvěru-Invalidita	18	60	65	10 000	20 000 000
Senior-Smrt úrazem	65	70	75	50 000	200 000
Senior-Trvalé následky úrazu	65	70	75	50 000	200 000
Dítě-Trvalé následky úrazu	0	14	26	50 000	1 000 000
Dítě-Hospitalizace	0	14	26	100	1 000
Dítě-Hospitalizace úrazem	0	14	26	100	1 000
Dítě-Závažná onemocnění	0	14	26	50 000	1 500 000
Dítě-Poškození úrazem	0	14	26	20 000	200 000
Dítě-Ošetřování dítěte	0	13	18	100	500
Dítě-Snížená soběstačnost	3	13	18	50 000	1 000 000

Pojištění není určeno pro:

- osoby se zájmem o pojištění sportů, které nelze v KB Pojišťovně pojistit (např. ultimátní boje, akrobatické létání, horská kola – downhill)
- osoby se zájmem o pojištění povolání, které nelze v KB Pojišťovně pojistit (např. artista, kaskadér, bodyguard, krotitel divokých zvířat)

3. Distribuční strategie

Produkt je nabízen F2F. Z jednání se zákazníkem, zejména na základě informací poskytnutých zákazníkem v rámci analýzy jeho potřeb a požadavků a v závislosti na charakteru pojištění, vyhotoví zprostředkovatel záznam z jednání.

Zprostředkovatelé jsou odměňováni formou provize vyplácené v souladu s provizním schématem definovaným smlouvou s KB Pojišťovnou.

Produkt zprostředkovávají samostatní zprostředkovatelé a jejich vázaní zástupci.

4. Identifikace rizik, která mohou poškodit zájmy cílových klientů, nebo rizika střetu zájmů na úkor klientů

KB Pojišťovna i zprostředkovatel pojištění mají společný zájem na spokojenosti cílových klientů. Závislosti ve vztahu ke klientům jsou formalizovány ve smlouvě s KB Pojišťovnou, jsou implementovány do distribučního řízení a klientské dokumentace. Střet zájmů v rámci distribuce není ve skupině SG akceptován.

5. Četnost pravidelného přezkumu a podmínky sledování prodeje na cílovém trhu

Dva roky. Frekvence však může být přizpůsobena konkrétním podmínkám každého produktu.

KB Pojišťovna může požádat o spolupráci při pravidelném přezkumu formou poskytnutí zkušeností s prodejem produktu, statistik distribuce a stížností.

Praktické podmínky pro sledování cílového trhu s distributory:

- Pravidelné obchodní reporty
- Pravidelné schůzky zástupců KB Pojišťovny se zprostředkovateli

6. NPC validace*

NPC validace:

Podmínky před a po zahájení nabídky:

8. 6. 2023

* Schválení produktu nebo produktové úpravy KB Pojišťovnou.